Բիզնես պլան

Առարկա՝Ձեռներեցություն

Դասախոս՝Օհանյան․Ն

Խումբ՝431

Ուսանողուհի՝Հովհաննիսյան Օֆելյա

**Միտք**

Ես նպատակադրված եմ բացել ծրագրավորման կենտրոն,որտեղ կլինեն ծրագրավորման լեզուների խորացված ուսուցում՝ Python, JavaScript, Ruby, C/C++ և այլ լեզուներ։Ինքս բախվելով բազմաթիվ անարդյունավետ մեթոդների հասկացա, որ պետք է մշակել այնպիսի մեթոդ, որի նշնորհիվ երեխաների մեջ սեր կարթնանա դեպի ծրագրավորումը։Իսկ դրամական տեսանկյունից այն կլինի բավականին շահութաբեր,քանի որ շատ ու շատ ծնողներ ցանկանում են և անում ամեն ինչ, որպեսզի իրենց երեխաները ստանան հավելյան կրթություն։

**Նպատակ եվ ռազմավարություն**

*Կարճաժամկետ նպատակ*- վարձել տարածք, կահավորել այն և վարձել աշխատակազմ։

*Ռազմավարություն*- Սեփական միջոցներով վարձել տարածք,գնել կահույք,տեղադրել հայտարարություն սոց․ցանցերում աշխատողներ գտնելու համար։

*Միջնաժամկետ նպատակ*- Ունենալ բավականաչափ շահույթ և ճանաչում, համագործակցել այլ կազմակերպությունների հետ և կազմակերպել ընդհանուր միջոցառումներ։

*Ռազմավարություն*-Բիզնեսը գովազդել սոց․ցանցերում,հրավիրել հայտնի մարդկանց գովազդի նպատակով,առաջարկել համագործակցություն այլ կազմակերպություններին։

*Երկարաշամկետ նպատակ*-Ունենալ 5 և ավել մասնաճյուղ և կայուն շահույթ։

*Ռազմավարություն*-Ստացված շահույթը ներդնել մասնաճյուղերի բացման մեջ,աշխատանքի հրավիրել լավագույն ծրագրավորողներին։

**Տեսլական**

Բիզնեսը ունի մեծ քանակությամբ ուսանողներ,համագործակցում է այլ խոշոր կազմակերպությունների հետ,ընդլայնվել է և ունի բազմաթիվ մասնաճյուղեր,ծրագրավորման կենտրոնների մեջ հայտնի է որպես լավագույններից մեկը։

**Դրդապատճառներ**

● Շահույթի ստացում

● Սիրելի գործով զբաղվելու հնարավորություն

●Ունակությունների կիրառում սիրելի գործում

●Շրջապատի ձեռք բերում

●Օգնել հասարակությանը բարելավել իրենց գիտելիքները

**Հատկանիշներ**

● Առաջնորդական հմտություններ

● Աշխատասիրություն

● Հաղորդակցման հմտություններ

● Լսելու ունակություն

●Ստեղծագործական միտք

● Լեզուների ուսուցման հակում

● Ճշտապահություն

● Թիմում աշխատելու ունակություն (և որպես մասնակից և որպես ղեկավար)

● Հանդուրժողականություն

**ԿԱԶՄԱԿԵՐՊԱԻՐԱՎԱԿԱՆ ՁԵՎԸ**

Անհատ ձեռներեց-կազմակերպաիրավական ձև է,որը կարող է բացել 18 տարին լրացած ֆիզիկական անձը։

Կլինեմ անհատ ձեռներեց,քանի որ հեշտ է կազմավորելը,պահանջում է մինիմալ փաստաթղթեր,եկամուտներս ինքնուրույն կտօրինեմ,տարեկան կհարկվեմ եկամտահարկով։

**ԱՆՀԱՏ ՁԵՌՆԵՐԵՑԻ ՊԵՏԱԿԱՆ ԳՐԱՆՑՈՒՄ**

**Քայլ 1․ Անհատ ձեռներեցի պետական գրանցում**

● Դիմում,

● Անձնագիր,

● 3x4 չափսի նկար,

● Պետական տուրքի վճարման անդորագիր։

**Քայլ 2․Կնիքի Պատվիրում(ըստ ցանկության)**

**Քայլ 3․Հաշվառման կանգնելը պետական մարմիններում(պետական հարկային տեսչությունում, պետական սոցիալական ապահովագրության մարում, վիճակագրական վարչության տեղական գրասենյակում)։**

Պահանջվող փաստաթղթերը՝

● դիմում

● պետական գրանցման վկայականի պատճեն

● անհատ ձեռներեցի անձնագիր

● իրական շահառուի մասին հայտարարագիր(Եկամուտների)

**Քայլ 4․Հաշվեհամարի բացում բանկում։**

Պահանջվող փաստաթղթերը՝

● դիմում,

● պետական գրանցման վկայականի պատճեն,

● տարածքային հարկային մարմնի կողմից հաստատված անհատ ձեռներեցի ստորագրություն,

● անհատ ձեռներեցի անձնագիր։

**Կառավարում**

*Կառավարումը* պլանավորման,կազմակեպման,առաջնորդման և վերահսկման գործընթաց է։

Կառավարման ձևը ՝գծային։(Կառավարման գծային կառուցվածքի հիմքում ընկած է միանձնյա ղեկավարման սկզբունքը, համաձայն որի՝ կառավարման յուրաքանչյուր օղակ ունի իր անմիջական ղեկավարը,որը կենտրոնացված կարգով իրականացնում է բոլոր գործառույթները)։

Քանի որ անհատ ձեռներեց եմմ և պարտավորությունների համար պատասխանատու եմ սեփական գույքով,նախընտրում եմ որոշումները ընդունել իմքս։

1. Պլանավորում

Սահմանում է բիզնեսի նպատակները և որոշումները ընդունում դրանց հասնելու եղանակների մասին։Պլանավորումը հնարավորություն է տալիս պատասխանել հետևյալ հարցերին՝

● Ի՞նչ պետք է արվի

● Ե՞րբ պետք է արվի

● Ինչպե՞ս պետք է արվի

● Ո՞վ պետք է անի

1. Կազմակերպում

Կազմակերպչական գործառույթը ենթադրում է առաջադրանքների և պատասխանատվության վերաբերյալ որոշումների ընդունելու,ապա իրականացնելու գործընթաց։Եթե պլանավորման դեպքում հիմնական հարցը նպատակների հստակ սահմանումն էր,ապա կազմակեպման փուլում այդ նպատակները արդյունավետ իրականացնելու համար համապատասխան կառուցվածքների ստեղծումն ու զարգացումն է։

1. Առաջնորդումը

Մարդկանց վրա ազդելու,ուղղորդելու գործընթաց է։Դա կառավարչի այն գործառույթն է,որը մեծապես նպաստում է առավելագույն արդյունավետության ապահովմանը,խթանում ստեղծագործական միտքն ու ունակություններ,աշխատողների բարոյական վարքագիծը,աշխատանքից ստացած բավարարվածությունը։

1. Վերահսկում

Վերահսկման գործընթացը սերտորեն կապված է պլանավորման հետ։Վերջինս պետք է օգտագործել նպատակները սահմանելու և դրանց հասնելու ուղիները նախանշելու համար,իսկ վերահսկումը ապահովում է անխափան ընթացք դեպի նպատակների իրագործում։

**Սեգմենտավորում**

1. Հատված,որին ուղղված է մեր գործունեությունը-ՄԱՐՔԵԹԻՆԳ ՇՈՒԿԱՅԻ ՀԱՏՎԱԾՈՒՄ։Այս հատվածը ընդգրկում է սպառողների այն խումբը,որն ունի միատեսակ պահանջներ և միատեսակ վերաբերմունք տվյալ ապրանքի նկատմամբ։
2. ԺՈՂՈՎՐԴԱԳՐԱԿԱՆ ՀԱՏՎԱԾԱՎՈՐՈՒՄ։ Ժողովրդականի դեպքում շեշտը դրվում է սպառողների տարիքի,ընտանեկան կարգավիճակի սեռի և այլ գործոնների վրա։
3. ՏԱՐՈՂՈՒԹՅՈՒՆ։

● Մասնակիցների քանակ- ՄԻ ՔԱՆԻ ՀԱՏ

● Նրանց մեծությունը- ԽՈՇՈՐ

● Արտադրանքի հատկանիշները- ՆՄԱՆ

● Շուկայում մասնակցությունը- 10-15%

1. ԱՊՐԱՆՔ։ Գիտելիք
2. ՎԱՅՐ- ք․Երևան, Կենտրոն
3. ԳԻՆ-Ապրանքի գինը գոյանում է ինքնարժեքից և շահույթից։

Շուկայական գինը ձևավորվում է պահանջարկի և առաջարկի հարաբերակցությունից։

1. ԱՌԱՋՄՂՈՒՄ-գովազդ, PR
2. ՄԱՐԴԻԿ-արտադրողներ, սպառողներ
3. ԳՈՐԾԸՆԹԱՑ- B2B(իրավ), B2C (ֆիզ)

ՖԻԶԻԿԱԿԱՆ ՄԻՋԱՎԱՅՐ- մաքրություն,ներդաշնակ մթնոլորտ,հաճելի երաժշտություն։

**SWOT վերլուծություն**

***Ուժեղ կողմեր***

●Նոր տեխնոլոգիաների օգտագործում

●Գնային ճկունություն

●Տարբեր տարիքային խմբերի ներգրավվածություն

●Փորձառու աշխատակազմ

●Նորագույն կահավորում

●Կառավարման բարձր համակարգ

●Սպասարկման բարձր մակարդակ

***Թույլ կողմեր***

●Շատ ֆինանսական ռեսուրսների անհրաժեշտություն

***Հնարավորություններ***

●Արտադրության ճկունություն

●Այլ կազմակերպությունների հետ համագործակցություն

●Շուկայի մասնաբաժնի ավելացում

●Բիզնեսի ընդլայնում

***Սպառնալիքներ***

●Քաղաքական իրավիճակի փոփոխություն

●Հարկերի բարձրացում

●Չափազանց ուժեղ մրցակցություն

**ԱՊՐԱՆՔԱՆԻՇ**

Իմ ապրանքանիշը պարնակում է անգլերեն<<տեխնոլոգիա>> բառը։

Ապրանքանիշի գրանցումը իրականացվում է մտավոր սեփականության գործակալություններում։

Արժեքը՝

●Հայտ ներկայացնելու համար 30000դրամ

●Փորձաքննություն անցնելու համար 40000դրամ

●Մեկից ավելի յուրաքանչյուր դասի համար 15000դրամ



**ՌԵՍՈՒՐՍՆԵՐ**

1. Աշխատանքային ռեսուրսներ

Իմ ուսումնական հաստատությունում աշխատելու են բարձր որակավորում ունեցող մասնագետներ։

Արդյունաբերական և ոչ արդյունաբերական արտադրության անձնակազմ

● Ադմինիսրատոր

● WEB ծրագրավորման մասնագետ

● Գրաֆիկ դիզայնի մասնագետ

● SMM մասնագետ

1. Ֆինանսական ռեսուրսներ

Այս գործունեությամբ զբաղվելու համար ու իմ կարճաժամկետ նպատակը իրագործելու համար կկատարեմ սեփական ֆինանսական միջոցներով։

1. Նյութական միջոցներ

Տվյալ գործունեությունն իրականացնելու համար անհրաժեշտ է որոշակի կահավորում և տեխնիկա,օրինակ՝գրասեղաններ,աթոռներ, էլեկտրոնային գրատախտակ, համակարգիչներ, գրենական պիտույքներ ը այլն։

1. Տեղեկատվական ռեսուրսներ

Կայք էջ,որը կվարվի իմ կեղմից,էջումկկիսվենք առօրյայով,վիդեոռեսահոլովակներով,կտեղադրվեն գովազդներ և հայտարարություններ։

**Ծախսեր**

Արտադրական ծախսերն այն բոլոր ծախսերն են,որոնք անհրաժեշտ են ապրանքների և ծառայությունների արտադրության համար։Հիմնական տեսակներն են հաստատուն և փոփոխուն։

***Հաստատուն***

● Տարածքի վարձակալություն-200․000դրամ

● Ադմինիստրատիվ աշխատանք-70․000դրամ

● Կառավարման ծախսեր-200․000դրամ

● Կահավորում՝

1. Սեղաններ և աթոռներ-500․000դրամ
2. Էլեկտրոնային գրատախտակներ-500․000դրամ
3. Գրատախտակ-25․000դրամ
4. Համակարգիչներ-790․000դրամ
5. Պահարաններ-300․000դրամ
6. Հայելի-15․000դրամ

● Ճեռուցման համակարգ-400․000դրամ

Ընդհանուր՝3․000․000

3․000․000։70=42․850

***Փոփոխուն***

● Աշխատողների աշխատավարձ-750․000դրամ

● Կոմունալ վճարումներ-100․000դրամ

● Նյութեր (Մատրտներ,գրիչներ,կավիճ և այլն)-15․000դրամ

Ընդհանուր՝750․000

750․000։70=10.700

**Սպասարկում**

Յուրաքանչյուր ամիս սպասարկելով 70 հաճախորդ իմ եկամուտը կկազմի 4․900․000 դրամ,այն դեպքում, երբ ներկայացված ծառայությունների համար հաճախորդը կվճարի 70․000դրամ։

70․000-10․700=59.300(Ծախսեր յուրաքանչյուր հաճախորդի վրա)

59.000\*70=4.151.000

**Հարկեր**

Իմ կազմակերպությունը հարկվելու է եկամտահարկով։Յուրաքանչյուր աշխատողի համար 5000 դրամ ամեն ամիս՝ 9(աշխատեղ)\*5000=45000դրամ։

**Ֆինանսական հաշվետվություններ**

Քանի որ իմ կազմակերպությունը համարվում է փոքր կազմակերպություն, ապա ես ներկայացնելու եմ ֆինանսական հաշվետվություններ ՓՄԿ-ների ՖՀՄՍ-ի պահանջների համաձայն։